

Le secteur du Commerce et de la vente offre de nombreuses opportunités professionnelles tant les entreprises sont constamment à la recherche de nouveaux talents dotés d'une aisance naturelle, d'un sens de la persuasion, d'une capacité d'écoute, d'un esprit compétitif et d'un dynamisme, afin de développer et fidéliser leur clientèle. C'est ainsi que l'IMFPA répond aux attentes des professionnels du commerce et de la vente en formant des professionnels qualifiés et opérationnels en moins d'un an.

■ L'IMFPA, DÉVELOPPEUR DE COMPÉTENCES DANS LES MÉTIERS DU COMMERCE ET DE LA VENTE

Les formations de l'IMFPA sont centrées sur l'acquisition de compétences-métiers par la mise en situation professionnelle sur les plateaux techniques et les périodes en entreprise. Elles sont validées par un Titre Professionnel, de niveau 3 (CAP) au niveau 5 (BAC+2), qui atteste la maîtrise des compétences, les aptitudes et connaissances permettant l'exercice du métier.



■ LES MÉTIERS DE COMMERCE-VENTE

• Employé(e) Commercial(e) en Magasin niveau 3 (CAP) - 751 heures

Assurer l'approvisionnement du magasin par l'acheminement des produits depuis la réception jusqu'au lieu de vente

• Conseiller(ère) de Vente (Vendeur Conseil en Magasin) niveau 4 (BAC) - 1320 heures

Assurer la vente de produits et de services associés nécessitant l'apport de conseils et de démonstrations auprès d'une clientèle de particuliers ou parfois de professionnels.

• Négociateur(trice) Technico-Commercial(e) niveau 5 (BAC+2) - 1303 heures

Prospecter à distance et physiquement des entreprises afin de développer son portefeuille client, d'atteindre les objectifs fixés et de développer le chiffre d'affaires de l'entreprise, et apporter un conseil technique adapté aux projets des clients.

■ LES MÉTIERS DE LA LOGISTIQUE

• Agent(e) magasinier niveau 3 (CAP) - 948 heures

Assurer l'approvisionnement du magasin par l'acheminement des produits depuis la réception jusqu'au lieu de vente

• Conducteur(trice) livreur(se) sur véhicule utilitaire léger niveau 3 (CAP) - 555 heures

Réaliser en sécurité des livraisons régulières ou à la demande avec un véhicule utilitaire léger

■ LES MÉTIERS DE MANAGEMENT

• Assistant(e) Manager d'unité marchande niveau 4 (BAC) - 972 heures

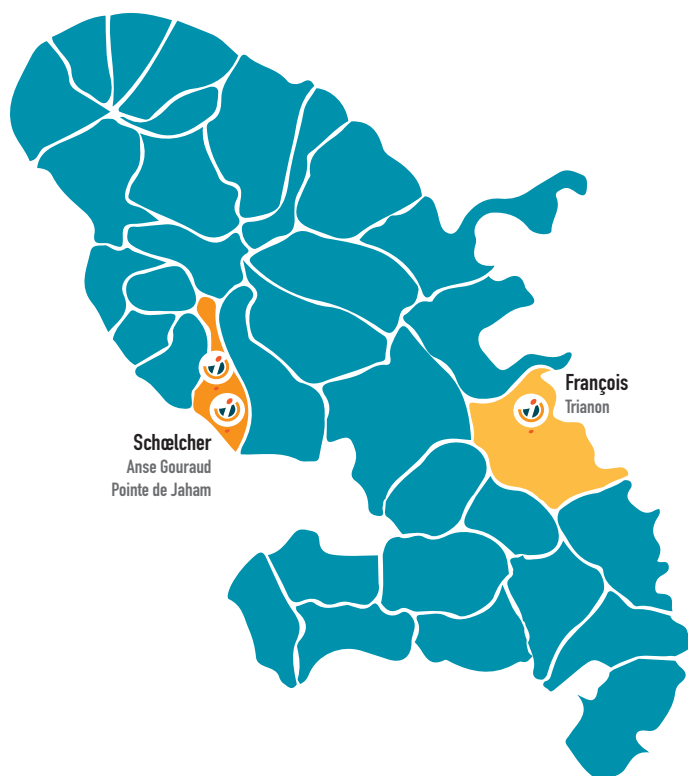
Participer à l'attractivité de l'unité marchande, à la gestion des approvisionnements et au développement des ventes et animer l'équipe au quotidien pour atteindre les objectifs de vente.

• Manager d'Unité Marchande niveau 5 (BAC+2) - 1479 heures

Assurer la responsabilité d'un univers, d'un secteur ou de l'ensemble d'un point de vente et favoriser sa dynamique commerciale

• Créateur(trice) Repreneur d'entreprise niveau 5 (BAC) - 935 heures

Acquérir la méthodologie, les connaissances et les outils pour créer son entreprise et réaliser son business plan



■ LIEUX DE FORMATION

Les formations Commerce-Vente-Logistique sont proposées dans les centres de formation IMFPA François et IMFPA Schoelcher.



Développeur de compétences

IMFPA - Institut Martiniquais de Formation Professionnelle pour Adultes
Avenue Salvador Allende BP 10277 • 97203 Fort de France Cedex • 0596 69 24 24 • imfpa.mq • [f](https://www.facebook.com/IMFPA) IMFPA