

PRÉSENTATION GÉNÉRALE

L'assistant.e manager d'unité marchande entretient et développe l'aspect marchand et l'attractivité de l'unité marchande en tenant compte de l'offre produits et des modes de consommation des clients. Il.Elle s'assure de la réalisation des objectifs commerciaux.

PRÉREQUIS

- Niveau classe de 1ère ou équivalent.
- CAP/BEP/titre professionnel de niveau 3 (ex V) dans les métiers de la vente ou de services à la clientèle + 1 an d'expérience professionnelle.

OBJECTIFS

- À l'issue de la formation, le stagiaire sera capable de :
- Développer l'efficacité commerciale d'une unité marchande dans un environnement omnicanal
 - Animer l'équipe d'une unité marchande.

PROGRAMME

Module 1 - Développer l'efficacité commerciale d'une unité marchande dans un environnement omnicanal

Réalisation du merchandising • Participation au développement des ventes de services et de produits
• Analyse des résultats économiques, financiers et réalisation des plans d'actions pour atteindre les objectifs.

Module 2 - Animer l'équipe d'une unité marchande

Contribution au recrutement et à l'intégration de nouveaux membres de l'équipe • Coordination de l'activité de l'équipe et ajustement de la planification horaire • Mobilisation de l'équipe au quotidien.

MODALITÉS DE LA FORMATION

Présentiel.

MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

Alternance de méthodes / Formation basée sur la pratique professionnelle :

- en centre sur les plateaux techniques équipés en matériels et outils professionnels
- en entreprise avec des périodes de stage

MODALITÉS D'ÉVALUATION

- Évaluation des acquis en cours de formation.
- Évaluation en périodes en entreprise (selon les modalités de la formation).

CERTIFICATION

Titre professionnel : Assistant.e manager d'unité marchande de niveau 4 (BAC)

Possibilité d'obtention de qualifications partielles sous forme de certificats de compétences professionnelles (CCP) en suivant un ou plusieurs modules :

- CCP 1 : Développer l'efficacité commerciale d'une unité marchande dans un environnement omnicanal
- CCP2 : Animer l'équipe d'une unité marchande

DÉBOUCHÉS

L'assistant.e manager d'unité marchande exerce son métier dans plusieurs types de surfaces commerciales alimentaire ou non alimentaire, qu'elles soient en libre-service ou en vente conseil assistée (hypermarchés, grands magasins, magasins populaires, supermarchés, les hard discount, Cash and Carry, grossistes, grandes surfaces spécialisées).

Emplois accessibles : Assistant. e responsable de magasin • Assistant. e de magasin • Adjoint. e de rayon • Second. e de rayon ; Adjoint. e responsable de magasin • Adjoint. e de magasin • Responsable adjoint. e • Adjoint. e Responsable • Directeur de magasin adjoint. e • Directeur adjoint. e • Assistant. e manager.

PASSERELLES

Pour connaître les passerelles vers d'autres certifications, consulter le site internet de France Compétences.

ÉQUIVALENCE

Aucune.

SUITE DE PARCOURS

Formation : Manager d'Unité Marchande.

TARIF

Gratuit pour les demandeurs d'emploi. Nous contacter pour un devis pour autre public.

ACCESSIBILITÉ

Pour les personnes en situation de handicap, un accompagnement spécifique peut être engagé pour faciliter leur parcours par un référent-handicap. Nous contacter au 0696 03 92 85.

DÉLAI D'ACCÈS

Le délai d'accès dépend de la programmation et des places disponibles.

DATES DE FORMATION

Consulter le site internet imfpa.mq ou contacter le 0596 69 24 24.

Mise à jour le 24/10/22